

▶ ダウンロード

吉田房子のプロフィール・カリキュラム

助成金申請に必要な場合は、左記書類をダウンロードしてご利用ください。  
【ご注意】※パンフレットのための助成金センターへのお問い合わせ、ご確認、申請は  
受付不可となっております。  
必ずセミナーカリキュラムをご持参ください。

# こんな悩みをお持ちでは ありませんか？

すごくがんばっているのに  
なかなか売り上げが伸びない社員に  
なんとか結果を出させてやりたい!

お客様を思う気持ちを  
うまく相手に伝えられない社員の  
コミュニケーション力をアップしたい!

従業員を幸せにしたい!  
でも、どうしたらいいのかわからない。  
相談する人もいなくて、孤独だ……



トップセールスレディ：ふうこ  
娘が描いたイラストです。

実は5年前の私がそうでした。  
経営者として私は孤独を感じていたのです。

社員を幸せにすることで、経営者も幸せになります。  
仕事というフィルターを通じて、生き方そのものを好転させることができます。  
私自身の経験と多くの方々から学んだ知恵を、みなさんとシェアしたいと思います。

物を売ることも、自分をPRすることも、実は共通しています。  
お客様は商品会社からではなく  
あなたから、そしてあなたの社員から買うのです。  
買ってと言わなくても、自然に売れていく!  
それが、本来の姿なのです。  
それには、お客様の価値観に寄り添うこと、  
そしてお客様に共感してもらい、  
協力してもらうこと、お客様を育てることが一番なのです。  
そしてそれが自然にできたときこそ、  
人生の真の成功者になれるのです。

『メンターのチカラ起業家編  
12人のカリスマ起業家が教える独立成功のカギ』  
の書籍にも書いたように、私の生い立ちや過去が  
現在の私の原動力になっています。  
私自身は愛し、愛されることを願い、  
すべての人にその喜びを心から感じてほしいと思っています。  
ピンチをチャンスに変える方法は確かに存在します。  
そして、自然に売れていく理由も、ちゃんとあるのです  
私自身がそれを実感してきたからこそ、  
皆様にお伝えし、シェアしたいと思っています。



講師プロフィール  
**吉田 房子**  
株式会社アップロード 代表

株式会社アップロード  
<http://www.uproadover.com/>

販売、営業、経営者、美容師としての経験を生かし、  
経営者様をはじめ、営業や美容関係の皆様のお役にたてることを願っています。

1. 花王株式会社 美容部員時代  
「原因と結果と対策」の法則を使って、皮膚科学を目で見せてお客様の美に貢献し、当時異例の前年比300パーセントの売り上げを達成。物やサービスを売る「販売」には、「過去、現在、未来」時間の概念を使い、人生の一次的、二次的、三次的メリット、デメリットを数字でみせて、お客様の安心に貢献しトップセールスに。

2. 関西バナソニック インストラクター時代  
インストラクターとして、講師のスキルを習得。
3. 第一生命 営業部員時代  
いち早く法人を対象とする営業に力を入れ、年間売り上げトップの実績を残す。

4. 2001年独立  
さらなる活躍の場を求め、美容師国家資格を取得。目標設定からわずか4年で美容室をオープン。エステ店を含め、最大4店舗展開に至った。

5. 経営方針のシフト  
お客様すべてに喜んで貰いたい…「広く高く」の経営方針を、現在は、自分も幸せにそしてお客様も幸せに…「太く深く」の経営方針へシフトし、経営改革を実行中。
6. 現在の理念  
現在は「美容ビジネスを通じてあなたを幸せにしたい」を目標に「美・人・物ソリューション」の3つの柱で美容室経営、コンサルティング事業、美容雑貨の製造、販売も展開中。

発信ツールとしての執筆活動にも積極的に取り組んでいる。

共著書  
『メンターのチカラ起業家編  
～12人のカリスマ起業家が教える独立成功のカギ～』

# キャリア形成促進助成金を活用しませんか!?

受講料は  
実質無料になり、  
会社に  
約 **26万円** が  
残ります。

## ■受給までの手続き

職業能力開発計画  
を労働局に提出

講座受講

支給申請書  
を提出

審査後  
助成金受給

## キャリア形成促進助成金制度とは?

事業主が、その雇用する労働者に対し、職業訓練の実施、自発的な職業能力の支援を推進した場合に訓練経費や訓練中の賃金などを助成する国の制度です。

例えば

### 社員1名が社員研修に参加した場合

※自社で手続きを行った場合

① 奨励金30万円(企業)+10万円(利用者) 400,000円

② 経費助成金額:受講料の1/3または上限5万円 50,000円

③ 賃金助成額(平均賃金単価の1/2)\*単価1600円の場合 28,800円

**A** もらえる金額 ① + ② + ③ = **478,800円**

**B** 支払う金額 受講料 + テキスト代 = **210,000円**

**A - B** 貴社の手元に残る金額は **268,800円**

- キャリア形成促進助成金制度を利用するには事前審査が必要です。原則、受講開始の一月前申請になっております。
- ご不明な点は下記までメールにてご相談下さいませ。
- キャリア形成促進助成金については、国家予算がなくなり次第終了致します。
- 制度を利用できる今がチャンスです。定員になり次第締め切らせて頂きます。

## 4月15日 / 『ひとりひとりが最強』 開講! トップセールス育成講座

がむしゃらだけでも  
カタチだけでも  
駄目なんだ

社員の能力を最大限に生かして社員と最高の成功を手に入れませんか?

このプロジェクトは美容、医療、介護ビジネスを中心に官公庁も対象に、何者にも依存しないで、本来あるべき仕事をそれぞれが期待以上にこなすスペシャリストを育成します。ビジネスを通じて、ひとりひとりの人生を豊かに、幸せにする事が目的です。

### ■開催場所 ザ・リッツ・カールトン大阪

〒530-0001 大阪市北区梅田2丁目5番25号  
ザ・リッツ・カールトン大阪 4Fザ・クリスタルルーム

### ●カリキュラム 午後1時～5時(全4回、計16時間) 231,000円(税込)

- |   |            |                                 |                                                   |
|---|------------|---------------------------------|---------------------------------------------------|
| 1 | 「商業、事業の見方」 | 自分を知る、顧客を知る。<br>4月15日(月)        | 目的:漠然と仕事をするのではなく自分と顧客を客観的に見る。                     |
| 2 | 「マーケットの見方」 | マーケットを見つける。<br>4月22日(月)         | 目的:物事には意味がある、7つの価値観と因果の法則を理解する。                   |
| 3 | 「販売と営業の見方」 | コントロールする、喜びを与える。<br>5月13日(月)    | 目的:顧客に主導権を与えない。販売、営業の主導権を得る。買わされたのではなく喜んで買う顧客を造る。 |
| 4 | 「価値の創造と完成」 | 繋げる、広げる、そして育てる、深める。<br>5月20日(月) | 目的:顧客を自分のファンにし、協力者であり指導者にする。                      |

インターネットからもお申し込み可能です。

<http://www.uproadover.com/> 株式会社アップロード

『ひとりひとりが最強』  
トップセールス育成講座

FAX参加申込(24時間)

**FAX:06-6748-8081** (有)思源 宛

|                                                                      |      |      |       |       |  |
|----------------------------------------------------------------------|------|------|-------|-------|--|
| 貴社名                                                                  | フリガナ | 代表者名 | フリガナ  | 役職    |  |
| 所在地                                                                  | 〒    |      |       | 業種    |  |
| 連絡ご担当者                                                               | フリガナ | 役職   | PCメール |       |  |
| TEL                                                                  | ( )  | —    | 携帯メール |       |  |
| FAX                                                                  | ( )  | —    |       |       |  |
| 株式会社 アップロード 夢咲案内人 管理事務局                                              |      |      | 参加人数  | 参加者氏名 |  |
| 有限会社 思源                                                              |      |      |       |       |  |
| お問合せは E-mail: <a href="mailto:over@sigen-s.com">over@sigen-s.com</a> |      |      |       |       |  |
| 〒577-0012 東大阪市長田東2-1-31 プレミール 福山ビル203 TEL:06-6748-8099               |      |      |       |       |  |